

## Auf einen Blick

Bewährte Vorgehensweise für  
Salesforce-Projekte

Prozess- und Industrie-Knowhow  
einer Business und IT-Beratung

Projektmanager mit langjähriger  
Salesforce-Erfahrung

Enge Zusammenarbeit mit dem  
Auftraggeber vor Ort

## Umsetzung von Salesforce-Projekten Aus Erfahrung gut

Die Business und IT-Beratung entero AG bietet als lizenzierter Cloud Alliance Partner von salesforce.com umfangreiche Dienstleistungen rund um die Anforderungsanalyse und die Projektabwicklung an. Eine erfolgreiche Integration von Salesforce-Lösungen erfordert typischerweise die Entwicklung schlanker und effektiver Prozesse sowie eine enge Verzahnung mit bestehenden Anwendungen auf funktionaler und technischer Ebene. Das begleitende Prozess- und Projekt-Management von entero bietet eine bewährte Vorgehensweise, um diese Aspekte im Hinblick auf Ihre Wertschöpfung zu optimieren.

Die Kombination unseres langjährigen Verständnisses von Salesforce mit dem tiefen Prozess- und Industrie-Knowhow einer Business- und IT-Beratung versetzt uns in die Lage, schon bei der Aufnahme Ihrer Anforderungen unsere Best Practices einfließen zu lassen.



Die optimale Gestaltung der Prozesse und die Verzahnung der Salesforce-Lösung in Ihre Anwendungslandschaft ermöglicht es Ihnen, das Wertschöpfungspotenzial von Salesforce.com voll auszuschöpfen.

## entero - langjährige SAP Expertise

Seit über 14 Jahren berät entero Unternehmen vom ambitionierten Mittelstand bis zu DAX-notierten Konzernen bei der Umsetzung und Einführung von SAP-Systemen. Durch die fundierte Kenntnis der Salesforce- und der SAP-Welt sind wir in der Lage die Stärken beider Systeme so zu kombinieren, dass Sie Ihre Ziele mit minimalem Änderungsaufwand erreichen. Die Vorteile für Sie:

- Durchgängige Prozesse ohne Systemgrenzen
- Redundanz- und konfliktfreie Daten real- bzw. near-time
- Die Flexibilität und Bedienungsfreundlichkeit von Salesforce in Kombination mit dem Funktionsumfang der bewährten SAP-Module

**Die entero AG hat einen  
ausgezeichneten Job gemacht.**

**Sehr professionell, service-  
orientiert und zuverlässig.**

Karsten Drath

Geschäftsführender Gesellschafter  
Leadership Choices, Frankfurt

## Das Angebot im Überblick Salesforce-Einführung

Die projektbegleitenden Maßnahmen von entero sind darauf ausgerichtet, die Einführung Ihrer Salesforce-Lösung so reibungsfrei wie möglich zu gestalten, um den angestrebten Nutzen so früh wie möglich zu erreichen. Unser Angebot umfasst folgende Komponenten:

- Den gemeinsamen Workshop zur Erarbeitung der angestrebten Soll-Prozesse auf Basis der bestehenden Geschäftsabläufe und bekannter Schwachstellen
- Das funktionale Design zur Umsetzung der zukünftigen Prozesse in Salesforce unter Berücksichtigung der Abhängigkeiten zu der bestehenden Prozess- und Systemlandschaft (z.B. SAP)
- Die fortlaufende Umsetzung und Projektbegleitung vor Ort, um die enge Abstimmung zwischen ihren Mitarbeitern und unseren Entwicklern sicher zu stellen



Typische Aufgaben bei Salesforce-Projekten

## entero im Profil

Integrierte Business- und IT-Beratung mit SAP und Salesforce als Kernkompetenzen

Unabhängig und inhabergeführt

Fokus in der Fertigungsindustrie – vom ambitionierten Mittelstand bis zum DAX-notierten Konzern

Aktives Netzwerk an Kooperationspartnern und hochspezialisierten Freelancern

Standorte in Eschborn bei Frankfurt und München

## Fragen sie uns für ein unverbindliches Gespräch an

Gerne möchten wir alle Ihre Fragen zu Salesforce und den Vorteilen einer integrierten Lösung für Ihr Unternehmen beantworten. Fragen Sie uns an für eine detaillierte **Auflistung von Leistungspaketen und Preisen** oder nennen Sie uns Ihren bevorzugten **Termin für ein persönliches Gespräch**. Auf Wunsch kommen wir mit unseren Experten auch bei Ihnen vorbei und unterstützen Sie, die auf Ihre Situation passende Kombination von projektbegleitenden Services zusammenzustellen – **Ihre individuelle „Salesforce Road-Map“**.

## Ihr Ansprechpartner

Heiko Frank, Direktor  
+49 6196 77125 819  
heiko.frank@entero.de